

CONSULTANT VANZARI SISTEME FOTOVOLTAICE

Departament: Vanzari

Locatie: Cluj-Napoca, Remote

Pe cine cautam:

- un consultant de vanzari/consultant in afaceri caruia ii place sa vinda, ii place sa ajute si mereu pune suflet in ceea ce face;
- un om caruia ii vine in mod natural sa-i ajute pe ceilalti, cu zambetul pe buze si sa ofere solutii personalizate in acord cu nevoile si afacerea clientului;
- un om care nu renunta niciodata si care reuseste cu usurinta sa-i convinga pe ceilalti;
- un om caruia ii place sa negocieze si reuseste sa obtina ceea ce-si propune;
- un pasionat care intotdeauna este deschis sa invete lucruri noi
- absolvent de studii superioare (de preferință domeniul electric)
- experiență de min. 2 ani în vânzări B2B,
- cunoașterea la nivel de aplicare al tehnicilor de vânzare, potrivite mediului de afaceri,
- capacitatea de investigare, diagnoză și propunere soluții,
- cunoașterea pieței competiționale pe domeniul sistemelor fotovoltaice

Ce asteptam de la tine:

- sa fii absolvent de studii superioare (domeniul tehnic reprezinta avantaj);
- sa cunosti si sa aplici tehnici de vânzare potrivite mediului de afaceri;
- sa ai capacitatea de investigare, diagnoza si propunere de solutii;
- sa fii capabil sa comunici transversal si sa iti cunosti competitia;
- sa ai experienta de minim 2 ani in vanzari B2B.
- ai abilitățile unui consultant de vânzări/afaceri, cu experiență în domeniul vânzărilor,
- ai cunoștințe electro-tehnice, și experiență în acest domeniu,
- ești o persoană dedicată, căruia îi vine în mod natural să-i ajute pe ceilalți,
- ești o persoană pozitivă, și ai încredere în tine,
- ai spirit antreprenorial, ești obișnuit să iei inițiativa pe cont propriu și să te organizezi individual,
- realizezi cu ușurință ceea ce îți propui,
- reușești cu ușurință, să clădești încrederea cu clientul,
- stii să negociezi și să obții ceea ce-ți propui,
- ești pasionat și deschis pentru a învăța lucruri noi.
- foarte bune abilitati de comunicare, convingere si negociere;
- capacitate de organizare si orientare spre atingerea obiectivelor;
- pasiune pentru a veni in intampinarea clientilor si atitudine proactiva;
- abilitati foarte bune de lucru in echipa



SC GOODWILL ENERGY SRL
RO - 400009 Cluj Napoca, str. Plopilor, nr. 63, jud. Cluj
e-mail: office@gwenergy.ro, www.gwenergy.ro

Iti oferim:

- training de specialitate, suport in procesul de invatare si dezvoltare;
- oportunitatea sa dezvolti o cariera de succes intr-un mediu competitiv si inovativ;
- **contract de colaborare** pe perioada nedeterminata, cu **venituri si bonusuri foarte atractive**, mult peste media din Romania.
- oportunitate de **colaborare bazata pe comisionare atractiva**, mult peste media din Romania
- posibilitate să te dezvolti într-un domeniu de mare actualitate, cu solicitări constante din partea clienților.

Descrierea companiei

Aparținem grupului internațional Goodwill prezent în România, Ungaria, Bulgaria și Croația.

Suntem o societate tanara, dinamica si oferim soluții complete legate de surse de energie regenerabile – sisteme fotovoltaice. Cu mai multi ani de exeprienta, venim in intampinarea potentialilor clienti, care se confrunta cu majorarea continua a tarifelor de energie electrica, si care doresc ca pe lângă posibilitatea de a diminua cheltuielile la energie, să devină si mai verzi, prin productia interna a energiei electrice.



SC GOODWILL ENERGY SRL
RO - 400009 Cluj Napoca, str. Plopilor, nr. 63, jud. Cluj
e-mail: office@gwenergy.ro, www.gwenergy.ro